

Skift eller optimer dit
økonomisystem i dag



Vores værdi er den, vi tilføjer dig og din forretning

Sammen forløser vi
forretningspotentialene

Vi er Dynalogic. En af Danmarks førende forhandlere af Dynamics NAV og Dynamics 365. Sammen **forløser vi** forretningspotentiale.

Nogle kalder os specialister. Andre kalder os IT-nørder. Selv siger vi bare Dynalogic. Og selvom vi er eksperter indenfor vores felt, ser vi ikke os selv som en almindelig IT-virksomhed.

Vi tænker mennesker før systemer. Drømmere. Byggere. Opfindere. Og skabere. Det er mennesker, der udgør fundamentet for landets udvikling. Sammen kan vi flytte bjerge, rykke grænser og åbne nye døre. Sammen kan vi udrette store ting. Og perfektionere de små. Så tænk hvad vi kunne udrette, hvis teknologien blev en hjælp fremfor en barriere.

Din vision er vores mission. Vi ser den nære og tætte relation som midlet til at skabe den optimering, der sikrer din virksomheds evne til at forløse forretningspotentiale – til gavn for os alle sammen. Derfor er vores mission helt enkelt at gøre dig i stand til at lykkes med din.

Sammen kan vi overvinde kompleksitet og frigøre dine vigtigste ressourcer, så du kan fokusere på det du gør bedst – og gøre det endnu bedre i morgen. Fordi vores værdi er den vi tilfører dig og din forretning. Lykkes du, så lykkes vi.





Systemet hjælper os med vores lagerstyring og [...] får kædet vores indkøb og salgsordre sammen [...]. Skulle man sidde og lave det manuelt, ville det tage oceaner af tid.



Om Thisted-Fjerritslev Cementvarefabrik A/S

Thisted-Fjerritslev Cementvarefabrik A/S, også kaldet TCT har været leverandør til dansk byggeri siden 1945. Virksomheden har løbende udviklet sit varesortiment og leverer en lang række produkter inden for beton, primært til bolig- og industribyggeri, landbrugsbyggeri og entreprenører.

TCT har ca. 220 medarbejdere fordelt på en række forskellige afdelinger.

Thisted-Fjerritslev Cementvarefabrik A/S: Effektiv og gennemført implementering

TCT havde kørt Microsoft Dynamics AX siden 2006, men oplevede i stigende grad, at AX ikke dækkede virksomhedens behov.

”Hvis vi skulle blive på vores gamle AX, skulle vi have lavet en del specialprogrammering for at få den funktionalitet, der er standard i de ERP-systemer, der udbydes i dag – fx e-faktura”. Opgraderingen ville blive omfattende og kompleks i forhold til vores behov.

”Vi valgte Dynalogic, fordi vi kendte til dem fra tidligere og ved, at de er dygtige konsulenter og gode rådgivere. Vi vidste, at Microsoft Dynamics NAV var vokset til et omfang og en funktionalitet, der svarer til vores behov. Desuden har NAV tillægsmoduler, som er let tilgængelige hvad angår både pris og funktionalitet.”

”Ved at skifte til NAV kom vi over på en standard-løsning, der gør implementering og fremtidige opdateringer relativt lette og billige. Ved at vælge Dynalogic fik vi en samarbejdspartner, der kender NAV virkelig godt, og som vi har tillid til som rådgivere. Så det var et let valg,” forklarer Karina.

”Mange it-projekter trækker ud, og det dræner både medarbejderne og pengekassen. Her var processen så kort, at vi alle kunne overskue den. Det gjorde det også til en relativt billig proces.”

”Vi har efterfølgende sat yderligere funktioner i drift. Bl.a. JobManager, hvor samtlige timelønnede og nogle funktionærer nu registrerer tid – både dem på lokationerne, men også vores chauffører og montører. Og vi har flyttet vores elementsager fra ordre over i sagsregnskaber. Det har givet os en langt bedre mulighed for at følge op på omkostningsniveauet på vores sager – lige fra råvarer, der anvendes til produktion – til det tidsforbrug, vi har på vores sager.”

Vi været glade for samarbejdet med Dynalogic, som har været med i alle dele af processen, både planlægning og implementering, men også som støtte til ledelsen ift. budgettering af projektet.

Læs hele casen her: dynalogic.dk/cases.



“Det at den maskine kører bagved, det er det, der er altafgørende for os. Fordi så kan vi koncentrere os om at bygge højtalere. Vi kan koncentrere os om at holde styr på vores kunder og servicere dem.



IN ADMIRATION OF MUSIC

Om DALI A/S

DALI er en danskejet virksomhed, som udvikler, producerer og markedsfører kvalitetshøjttalere til mere end 65 lande verden over.

DALI har 80 medarbejdere, hvoraf de 35 er ansat i produktionen.

DALI er 100 pct. lagerproducerende og har til huse i Nørager ved Hobro. DALI er et søsterselskab til Hi-Fi Klubben og har datterselskaber i Tyskland og Frankrig.

Basis for fremtidens DALI

Dynalogic har implementeret en komplet Dynamics NAV løsning med produktionsstyring og jobmanager tidsregistrering hos DALI.

“I 2013 erkendte vi, at vi var nødt til at se os om efter en afløser til vores Concorde XAL løsning, som ikke længere opfyldte vores behov og ikke længere blev supporteret af Microsoft. Så vi gik i gang med at lede efter en ny løsning – ikke for at spare penge, men simpelthen som en basis for fremtiden for DALI,” fortæller Peter Meldgaard.

“Vi talte med de store leverandører af ERP

om forskellige systemer. Men det var tydeligt, at deres tilgangsvinkel ikke matchede vores behov.

“Men da vi kom i dialog med Dynalogic, oplevede vi, at vi fik en samarbejdspartner, der forstod vores behov. Så vi besluttede os for en Dynamics NAV-løsning, leveret agilt af Dynalogic.”

Som indledning til det agile projekt lavede Dynalogic en tre-dages forstudie-workshop for DALI's lille projektorganisation, hvor man arbejdede meget konkret med at samle viden fra hele virksomheden:

“Vi satte os ned med repræsentanter for de øvrige afdelinger, og sammen kortlagde vi, hvilke processer det nye system skulle håndtere, og hvad organisationen i øvrigt havde af ønsker til det. “Herefter satte vi os sammen med Dynalogic og gennemgik alle processer og ønsker, set i relation til NAV”.

“I gennem hele forløbet har det været en god fornemmelse at arbejde sammen med Dynalogic. De var gode til at sætte sig ind i vores behov og gode til at forholde sig til vores ønsker i forhold til systemets logik og sammenhænge. Desuden har det været en åben proces, også hvad angår økonomi: Når vi talte med dem om vores ønsker om ændringer, var det en stående aftale, at hvis ikke Dynalogic sagde, at det kostede penge, så gjorde det ikke! På denne måde var vi forskånet for uventede ekstraregninger.”

Vi følte os på sikker grund gennem hele projektet. Hele forløbet har været en produktiv og meget tryk proces. Vores bestyrelse var nervøse for skiftet af ERP-system, inden vi gik i gang, men også for dem har det været en god oplevelse. Så både de og alle vi andre er glade,” slutter Peter Meldgaard, Supply Chain Director, DALI A/S.

Læs hele casen på dynalogic.dk/cases.

Forløs dit forretningspotentiale

Læs mere om dine muligheder for optimering eller et skifte af dit økonomisystem på dynalogic.dk

Hos Dynalogic er vi specialister i Dynamics C5, Dynamics NAV og Dynamics 365 - Business Central, og vores mission er at levere IT løsninger, der hurtigt tilfører værdi til vores kunders daglige forretning.

Med brug af vores agile projektmodel sikrer vi, at projekterne kommer i mål til tiden, og indenfor budgettet. Det giver tilfredse kunder!

Er du interesseret i at optimere dit økonomisystem, eller vil du have yderligere information om vores løsninger, er du velkommen til at kontakte os på **+45 96 190 190** eller info@dynalogic.dk.



Lau Jakobsen

Salgschef

+45 28 357 177

lja@dynalogic.dk